

мо действующий экономический механизм адаптировать к новым требованиям хозяйственной действительности.

Следует отметить, что под экономическим механизмом агропромышленного комплекса нами понимается система отношений, посредством которой обеспечивается совокупность взаимодействия государственных и рыночных форм, методов и способов регулирования общественного производства с целью обеспечения инновационного развития отраслей АПК и ориентированного на решение глобальной задачи обеспечения продовольственной безопасности населения России.

Библиографический список

1. Абалкин Л.И. Диалектика социалистической экономики. М.: Мысль. 1981, с. 221
2. Абалкин Л.И. Диалектика социалистической экономики. М.: Мысль. 1981, с. 224
3. Адилов Р.М. Экономический механизм материально-технического обеспечения сельского хозяйства. Дисс. На соиск. уч. ст. д.э.н. М: ВНИЭТУСХ. 2001, с. 28-29
4. Колганов А. Закономерности переходной экономики: экономические тенденции и модели // Вопросы экономики. – 1995 - № 2. – с 50-60
5. Лопатников Л. Экономико-математический словарь. М.: АБФ. 1996, с. 500-501
6. Новый экономический и юридический словарь. М. Институт новой экономики. 2003, с. 401.
7. Овчинников В.Н., Тарасюк А.И., Социальная ориентация социалистического хозяйственного механизма. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ. 1989, с. 116
8. Осипов Ю.М. Хозяйственный механизм государственно-монополистического капитализма. М.: Изд-во Московского университета. 1987, с. 35
9. Семин А.Н. Экономический механизм хозяйствования в агропромышленном комплексе. Екатеринбург. Изд-во Уральской государственной сельскохозяйственной академии. 1999, с. 6.
10. Там же.
11. Хаукен П., Оугулви Д., Шварц П. Семь сценариев будущего. М. Изд. «Прогресс». 1983, с. 17-18.

УДК 336+631.15

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Нейф Наталья Михайловна, кандидат экономических наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»

Дозорова Наталья Александровна, студентка Ульяновской ГСХА
ФГБОУ ВПО «Ульяновская государственная сельскохозяйственная академия»
432063, г.Ульяновск, бульвар Новый Венец, 1. Телефон 8 (8422)559585
e-mail: neifnm@mail.ru

Ключевые слова: деловая активность, рентабельность, финансовый анализ, модель «DU Pont», интенсивные производственные факторы, экстенсивные производственные факторы

Деловая активность предприятий является одним из центральных факторов эффективности рыночной экономики. Критерии ее оценки нередко сводятся в литературе к характеристике финансового состояния предприятий. Оценка деловой активности предприятия является не просто важным элементом управления. Её результаты служат визитной карточкой, рекламой, досье, позволяющими опре-

делить позицию предприятия при контактах с представителями различных партнерских групп.

Успех осуществляемых в стране экономических преобразований в значительной мере зависит от эффективности функционирования хозяйствующих субъектов, осуществляющих свою деятельность в условиях динамично изменяющейся внешней и внутренней среды. В связи с этим, управляющая система должна быстро реагировать на все изменения и обеспечивать эффективное использование потенциала предприятия. Данная проблема особенно значима для российских предприятий, испытывающих недостаток материальных, финансовых и информационных ресурсов. Если в плановой экономике основным направлением роста было накопление ресурсов, то в рыночной экономике эта задача решается за счет повышения полезности ресурсов. Это диктует необходимость правильной оценки предприятиями своего потенциала и поиска новых возможностей для его эффективного использования.

В научной литературе возможности эффективного использования потенциала организации в настоящее время все больше определяются термином «деловая активность», под которой понимаются действия, осуществляя которые, организация сможет мобилизовать свой потенциал для повышения конкурентоспособности и экономического роста.

Термин «деловая активность» начал использоваться в отечественной литературе сравнительно недавно – в связи с внедрением широко известных в различных странах мира методик анализа финансовой отчетности на основе системы аналитических коэффициентов.

Сущность понятия деловой активности и определения её показателей рассматриваются в трудах зарубежных ученых-экономистов: Э. Дж. Долана, Д. Линдсея. Разработке отдельных аспектов данной проблемы посвящены работы многих российских экономистов, таких как А.Д. Шеремет, Р.С.Сайфулин, В.В. Ковалев, Г.В. Савицкая и другие. Вместе с этим, вопросы определе-

ния сущности, оценки и управления деловой активностью недостаточно разработаны, так как каждый из ученых предлагает различные методики расчета её показателей. Это определяет наличие методологических проблем установления системы показателей деловой активности, её объективной оценки, что послужило для авторов основой для написания данной статьи.

Более полно, на наш взгляд, характеризует деловую активность на уровне предприятия В.В. Ковалев, отмечая, что «в широком смысле деловая активность означает весь спектр усилий, направленных на продвижение фирмы на рынках продукции, труда, капитала, в более узком смысле – как текущая производственная и коммерческая деятельность предприятия» [1].

Оценка деловой активности, по мнению большинства учёных, направлена на анализ результатов и эффективности текущей деятельности, комплексную оценку использования производственных и финансовых ресурсов, которые формируют оптимальное соотношение темпов роста основных показателей, а также обуславливают промежуточные и конечные результаты деятельности. Для обеспечения эффективности функционирования предприятия необходимо уметь управлять деловой активностью.

Комплексные методики оценки деловой активности достаточно разнообразны, так, например, на уровне предприятия деловую активность принято оценивать при разработке финансовой политики и проведении анализа финансового состояния в целях антикризисного управления и предупреждения банкротства, что отражается содержанием нормативных документов, где оценка деловой активности выступает самостоятельным разделом финансового анализа.

Анализ методологических подходов к оценке деловой активности предприятия показал, что показатели её оценки существенно варьируют как в количественном, так и качественном (содержательном) пла-

не. Исследователями не проводится четкое разделение между деловой активностью и эффективностью деятельности организации, и тем самым отождествляется характеристика (активность) и результаты (эффект).

В представленных системах показателей оценки деловой активности рассматриваются аналитические параметры только производственной, трудовой и финансовой ее составляющих, без учета маркетинговой, инвестиционной и инновационной. В большинстве своём параметры оценки имеют констатирующий характер и отражают лишь экономический аспект ретроспективы развития деловой активности организации [2].

В связи с существенной региональной дифференциацией условий формирования и проявления деловой активности предприятия детализация их исследования проводилась на примере одного из предприятий Ульяновской области. Анализ показал, что даже в пределах одной региональной организации составляющие ее субъекты имеют существенные отличия по ресурсным возможностям проявления деловой активности и ее результативности.

Отсюда следует вывод, что поиск направлений повышения деловой активности следует осуществлять применительно к конкретной организации, с детальным анализом факторов формирования и резервов роста деловой активности по составляющим её структурным компонентам.

Одним из направлений анализа деловой активности предприятия является оценка эффективности использования ресурсов предприятия. При этом параметр рентабельности может выступать результирующим при оценке факторов формирования деловой активности предприятия.

Для решения этой задачи можно предложить использовать мультипликативные модели, ценность которых для оценки деловой активности определяется тем, что они позволяют представить в формализованном виде существующие зависимости факторов формирования деловой активности, отражаемые в экономических параметрах деятельности предприятия [2].

В качестве базовой мультипликатив-

ной модели мы выбрали модель рентабельности капитала «DU Pont», что определяется:

во-первых, тем, что имущество (капитал) является материальной базой для формирования деловой активности предприятия как юридического лица, обладающего обособленным имущественным комплексом;

во-вторых, тем, что приоритетным фактором формирования эффективности использования капитала модель «DU Pont» определяет эффективность использования оборотного капитала, традиционно включаемую всеми исследователями в состав показателей оценки деловой активности предприятия;

в-третьих, тем, что устанавливаемая моделью существенная зависимость эффективности использования капитала от эффективности использования оборотного капитала характеризует параметры состояния и динамики потенциала организации.

Факторные показатели оценки деловой активности представлены моделью «DU Pont». Модификация заключается в детализации факторного анализа посредством использования метода расширения исходной факторной системы, формализуемой базовой моделью, по отдельным направлениям оценки деловой активности:

- структуры оборотных активов
- оборачиваемости собственного капитала
- платежеспособности и финансовой независимости
- устойчивости экономического роста и инвестиционных возможностей организации.

Интегральный показатель оценки деловой активности, отражаемой финансовыми параметрами деятельности предприятия, синтезирует четыре модификационных модели рентабельности активов (таблица 1).

Расчеты данной таблицы показали, что деловая активность предприятия за анализируемый период имеет отрицательную динамику, а ее жизненный цикл за 2008-2010 гг. изменился в направлениях: снижения

Таблица 1

Результаты расчетов интегрального показателя деловой активности на примере ООО ПСК «Красная Звезда» за 2008-2010 г.г.

Показатели рентабельности активов, формируемые факторами:	Значение показателя			Отклонение показателя 2010г. От 2008г., (+,-)
	2008г.	2009г.	2010г.	
структуры оборотных активов (X_1)	0,0891	-0,0089	-0,0637	-0,1528
оборачиваемости собственного капитала (X_2)	0,1372	0,0455	0,0151	-0,1221
платежеспособности и финансовой независимости (X_3)	0,0751	-0,0074	-0,0662	-0,1413
устойчивости экономического роста и инвестиционных возможностей организации (X_4)	0,3435	0,1187	0,0496	-0,2939
интегральный показатель деловой активности, отражаемой финансовыми параметрами деятельности организации $\sqrt[4]{X_1 * X_2 * X_3 * X_4}$	0,1332	0,0244	0,0571	-0,0761

роста (2008-2009 гг.), незначительного ускорения роста (2009-2010 гг.), что отражается изменением величин интегрального показателя.

Для исследования ресурсных факторов экономической динамики формирования деловой активности предложим методику, основанную на анализе экстенсификации и интенсификации, которая включает этапы, представленные на рисунке 1.

Исходной идеей при разработке методики явилось то, что анализ соотношения количественных (экстенсивных) и качественных (интенсивных) ресурсных факторов позволит определять стадию экономической динамики и выявлять резервы роста ресурсного потенциала, вовлечение которых в деятельность организации будет способствовать росту ее деловой активности.

К экстенсивным факторам, связанным с изменением количественных параметров элементов процесса производства, относятся:

- изменение объема и времени работы, средств труда;
- изменение количества предметов труда, непроизводительное использование средств труда;
- изменение численности рабочих, фонда рабочего времени, непроизводи-

тельные затраты живого труда (простои).

Количественное изменение производственных факторов всегда должно быть оправдано изменением объема выпускаемой продукции, т.е. руководство предприятия должно следить за тем, чтобы не снижались темпы прироста прибыли относительно темпов прироста затрат.

Интенсивные производственные факторы связаны с повышением качества использования производственных факторов, к ним относятся:

- повышение качественных характеристик и производительности оборудования, т.е. своевременная замена оборудования более современным и с большей производительностью;
- использование прогрессивных материалов, совершенствование технологии обработки, ускорение оборачиваемости материалов;
- повышение квалификации рабочих, снижение трудоемкости продукции, совершенствование организации труда.

Для расчета ресурсных факторов экономической динамики формирования деловой активности предприятия Цобратимся к таблице 2.

Анализ показал, что наибольшее влияние на формирование деловой активности

Таблица 2

Результаты расчета ресурсных факторов экономической динамики формирования деловой активности на примере ООО ПСК «Красная Звезда»

Наименование показателей	Темп роста за 2008г.-2010г., коэффициент	Темп прироста за 2008г.-2010г., коэффициент	Прирост на 1% прироста выручки от продаж, коэффициент	Доля влияния на 100% прироста объема выручки от продаж
Выручка от продаж, тыс.руб.	1,1535	0,1535	-	-
Количественные ресурсные показатели (экстенсивные)				
Среднесписочная численность работников, чел.	0,9655	-0,0345	-0,2248	-22,48
Фонд заработной платы с учетом выплат социального характера, тыс.руб.	1,3509	0,3509	2,2860	228,60
Материальные затраты, тыс.руб.	1,1825	0,1825	1,1889	118,89
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб.	1,1558	0,1558	1,0150	101,50
Амортизационные отчисления, тыс.руб.	0,8803	-0,1197	-0,7798	-77,98
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс.руб.	1,4977	0,4977	3,2423	324,23
Качественные показатели использования ресурсов (интенсивные)				
Производительность труда работников, руб./чел.	1,1947	0,1947	1,2684	126,84
Зарплатоотдача, руб.	0,8527	-0,1473	-0,9596	-95,96
Материалоотдача, руб.	0,9763	-0,0237	-0,1544	-15,44
Фондоотдача основных средств, руб.	0,0998	-0,002	-1,3029	-130,29
Амортизациоотдача, руб.	1,2702	0,2702	1,7602	176,02
Отдача оборотных средств, руб.	0,7324	-0,2298	-1,4971	-149,71

организации оказывает изменение экстенсивных ресурсных показателей. Результаты расчетов подтвердили, что динамика деловой активности предприятия формируется динамикой рентабельности ее активов, а также динамикой использования ресурсных факторов, отражающей производственную

и трудовую структурные компоненты.

Таким образом, резервы роста деловой активности необходимо рассматривать как частные управленческие задачи, детализирующие направления совершенствования управления деловой активностью. В результате система управленческих функ-

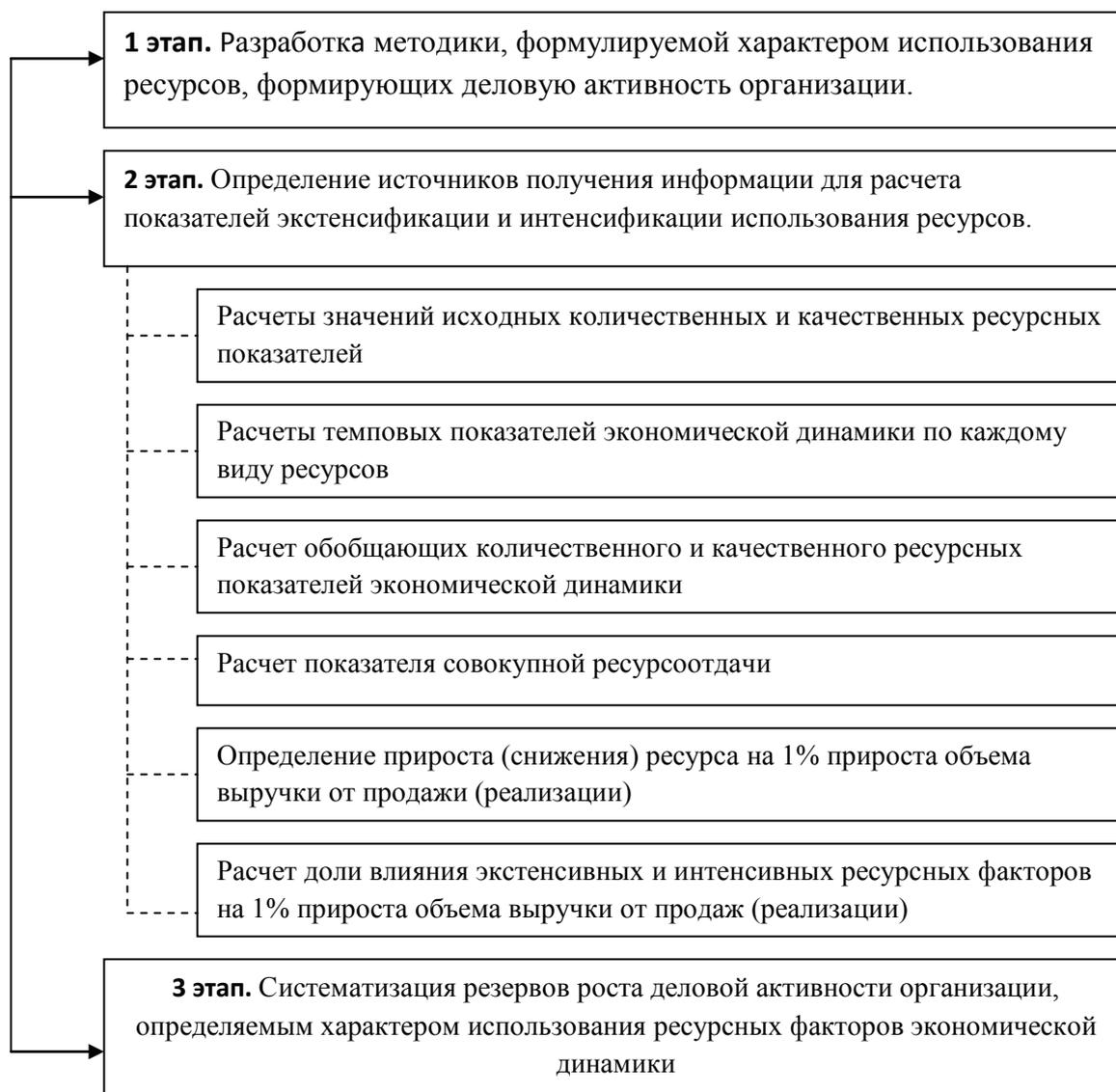


Рис. 1. Последовательность этапов методики исследования ресурсных факторов динамики формирования деловой активности предприятия

ций, направленных на улучшение деловой активности предприятия, может быть представлена следующим перечнем основных мероприятий:

- координация и интеграция усилий всех работников организации в направлении достижения общей цели;
- организация взаимодействия и поддержание контактов между рабочими группами (бригадами) и отдельными членами организации;
- сбор, оценка, обработка и хранение информации;
- эффективное распределение материальных и трудовых ресурсов;
- контакты с внешними организациями, маркетинговая и рекламная деятель-

ность;

- инновационная деятельность;
- планирование, контроль за исполнением решений, коррекция деятельности в зависимости от изменения условий работы.

Библиографический список

1. Ковалёв В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. М.: ТК Велби, 2002. – 424с.
2. Снитко Л.Т., Клименко Л.Е. Управление деловой активностью предприятий потребительской кооперации: теоретические основы: Монография.- Белгород: Издательство Белгородского университета потребительской кооперации, 2010.-299с.