

программу, увеличение объемов продаж может приостановиться. Предположительно, что уже с 2012 года он вряд ли превысит показатель в 7 процентов ежегодно [2].

Библиографический список:

1. Собрание законодательства Российской Федерации, 2010 г.
2. Гусев А. Программа утилизации: итоги года [электронный ресурс] <http://news.auto.ru/news/8183>

ECONOMIC BASES OF UTILIZATION MOTOR TRANSPORT

Borisov A.E., Subaeva A.K.

Keywords: utilization program, results of utilization of cars, programs of certificates, prospects of extension of the program.

In work results of carrying out the program of utilization are considered. By authors it is established that sense in extension of the program of utilization, no, after all buyers presume to get today to themselves cars and without various stimulating actions.

УДК 368

ВСТУПЛЕНИЕ РОССИИ В ВТО И СТРАХОВОЙ РЫНОК

*Р.Ф. Фасахутдинова, студентка 4 экономического факультета
Научный руководитель – С.В. Маркелова,
кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВПО «Ульяновская государственная
сельскохозяйственная академия им. П.А.Столыпина»*

Ключевые слова: ВТО, Генеральное соглашение с сфере услуг и финансовых операций, страхование, страховые компании.

Всемирная торговая организация была создана с целью либерализации международной торговли и регулирования торгово-политических отношений государств-членов. Обычно переговоры и процедура присоединения к организации занимают пять-семь лет, однако Россия вела их порядка 18 лет. В декабре 2011 года был подписан официальный протокол о принятии России в ВТО, чуть раньше министры стран-

членов ВТО одобрили весь пакет документов, включая обязательства РФ по доступу на рынок товаров и услуг. В связи со вступлением во Всемирную торговую организацию Россия взяла на себя ряд обязательств, ограничивающих экономическую политику правительства. На регулирование страхового рынка при вступлении в ВТО также накладывается ряд требований.

Генеральное соглашение в сфере услуг и финансовых операций содержит Приложение с перечнем финансовых услуг, включая страхование и связанные с ним услуги:

- прямое страхование (страхование жизни и страхование иное, чем страхование жизни);
- перестрахование;
- деятельность страховых посредников (страховые агенты и брокеры);
- услуги, сопутствующие страхованию (консультации, актуарные расчеты, аудит, услуги по урегулированию претензий).

Генеральное соглашение впервые определило возможность регулирования торговли услугами в соответствии с международными правилами. Генеральное соглашение не предписывает формы регулирования, которое страны-участницы могут применять на внутреннем рынке. Соглашение содержит общие принципы, которые должны соблюдаться при разработке регулирующих мер, затрагивающих международную торговлю. Это касается, прежде всего, доступа на рынок иностранных поставщиков услуг (режим наибольшего благоприятствования), и предотвращение дискриминации против тех, кто уже представлен на рынке (национальный режим). Сектор страхования включен в обязательства по открытию рынков, принятые членами Генерального соглашения в рамках Соглашения по финансовым услугам ВТО, заключенного в декабре 1997 года.

Ограничения доступа на рынок вообще не применяются на уровне Европейского Союза. Некоторые страны ограничивают действия страховщиков, не входящих в Сообщество, кроме агентской деятельности, морского страхования и обязательного страхования типа автострахования и страхования воздушного транспорта. Специальные разрешения требуются в Бельгии и Испании. В Австрии иностранный страховщик должен быть зарегистрирован как акционерное общество. Другие страны вводят более высокий налог на премию, уплаченную для приобретения страхового полиса компанией, базирующейся в стране, не входящей в ЕС. Шведские налоги на страховщиков “третьих” стран в области страхования иного, чем страхование жизни, выше, чем для

страховщиков стран ЕС. Существуют требования к гражданству для членов совета директоров страховых компаний в Финляндии и Швеции (часть из них должна быть гражданами Финляндии или Швеции).

Методы регулирования страхования – один из ключевых вопросов, связанных с развитием страхового сектора в России. В этой связи можно выделить два основных аспекта: 1) как будет развиваться система регулирования в интересах удовлетворения финансовых потребностей экономики и развития страхового сектора; 2) как обеспечить стандарты и требования, соответствующие условиям ВТО.

Сейчас в России около 50 страховых компаний с иностранным участием. В соответствии с российским законодательством их доля в уставном капитале не может превышать 49%.

Рыночная доля всех страховых компаний с участием иностранного капитала оценивается в 5-6%. Однако существенную долю (до 50%) «иностраннных» инвестиций фактически составляют средства, реинвестируемые в экономику России из-за рубежа.

Изначально проблема входа иностранных страховщиков на российский страховой рынок беспокоила общественность. В связи с чем государство на протяжении многих лет предпринимало протекционистские действия, направленные на защиту и укрепление национальной страховой системы. Это касалось введения запрета на работу по отдельным видам страхования (в т.ч. обязательным), ограничения участия иностранцев в совокупном капитале отечественных страховщиков. В то же время сегодня на российском рынке работают филиалы и представительства крупных зарубежных страховых компаний, которые имеют дочерние предприятия и участвуют в капитале национальных страховщиков.

Во многих странах открытие границ после вступления в ВТО поставило под угрозу существование местных «игроков рынка» – слишком сильную конкуренцию составляют крупнейшие международные страховые гиганты. Зато должно улучшиться качество и условия страхования, регулярность выплат.

Для потребителей страховых услуг вступление России в ВТО – благо, заявил «РГ» министр финансов Антон Силуанов. Поскольку отечественным страховым компаниям придется конкурировать с зарубежными, которые придут на российский рынок, то в результате снизится стоимость страховых услуг. Через девять лет после присоединения к ВТО страховой рынок будет либерализован и на него допустят филиалы иностранных компаний. Но к этому есть время подготовиться. [6]

На данный момент положение российских страховых компаний

таково, что реально конкурировать с иностранными страховщиками, при устранении ограничений в их деятельности, сможет только первая десятка компаний, большинство из которых – крупные московские страховщики. Пострадают от иностранной конкуренции прежде всего мелкие и средние компании.

Кроме того в 2012 страховой рынок России могут покинуть страховые компании, размер собственного капитала которых не будет соответствовать новым требованиям. По новым требованиям минимальный размер собственного капитала составил 120 млн. руб. Требования к капиталу компаний, страхующих жизнь, еще более жесткие: на этот рынок будут допущены только страховщики с капиталом более 240 млн. руб. Заниматься перестрахованием смогут только крупные компании с размером капитала около 0,5млрд.руб. [1]

Увеличение размера капитала страховщиков «отфильтрует» компании, которые не могут выполнять свои обязательства, что положительно отразится на страхователях, которые теперь с уверенностью смогут покупать страховку, зная, что могут 100% рассчитывать на компенсацию в результате наступления страхового случая. Таким образом, предполагается сокращение числа компаний в 2 раза, останутся лишь крупные компании, которые смогут конкурировать в том числе и с зарубежными компаниями. [5]

Еще одной слабой стороной российского страхового рынка является то, что страховщики предоставляют минимум услуг страхователям, тогда как зарубежные компании – полный спектр страховых услуг. Конкурировать с этим наши компании на данном этапе не смогут.

Предполагается, что доступ на российский рынок иностранным страховщикам будет предоставляться постепенно. Сейчас их интересы представляют дочерние компании со статусом отдельного юридического лица, которое действует по российским законам. Законодательством была установлена квота для зарубежных страховщиков в совокупном уставном капитале – она не может превышать 25%. Вступление России в ВТО предполагает увеличение доли зарубежного капитала до 50%. Что касается страховых фирм, в чью сферу деятельности входит страхование жизни и обязательные виды страхования, сейчас доля иностранного капитала в них может составлять максимум 49%. После присоединения к Всемирной торговой организации ограничение будет установлено в размере 51%, а затем и вовсе отменено. [3]

Наименее развитым является законодательство Российской Федерации по страхованию жизни. Поэтому вполне закономерным представляется запрет для учрежденных дочерних обществ иностранных

страховщиков проводить операции по страхованию жизни в течение первых трех лет после регистрации и получения лицензии. Кроме этого, необходимо установить максимально допустимую квоту иностранного персонала, работающего в учрежденном дочернем обществе.

В отношении продавцов услуг, сопутствующих страхованию, необходимо ввести требования к образованию не ниже, чем к российским гражданам, имеющим право на подобную профессиональную деятельность, заключение договоров страхования профессиональной ответственности с российскими страховыми организациями в установленных размерах, соответствующие разрешения и рекомендации органа надзора из страны постоянной регистрации или места жительства, наличие опыта работы по специальности не менее 5 лет, прохождение российской процедуры лицензирования соответствующей деятельности или ее разрешения.

Таким образом, вступление России во Всемирную Торговую Организацию подразумевает не только изменение в политике страхового регулирования, но и дальнейшее развитие рынка страховых услуг в связи с меняющимися экономическими условиями.

Библиографический список:

1. В 2012 году страховой рынок ждут новые изменения/ <http://viki.ru/2011/11/v-2012-godu-strahovoj-rynok-zhdut-novye-izmeneniya/>
2. Отрасли, которые понесут потери от вступления РФ в ВТО, получат поддержку <http://wtotorg.com/?p=338>
3. Лис В. Вступление в ВТО: перспективы для российского страхования. http://www.dolyariska.ru/analitika_i_statistika/93.html
4. Страхование. Под ред. В.В. Шахова, Ю.Т. Ахвледиани. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 511 с.
5. Увеличение размера капитала страховщиков и перспектива страхового рынка России/ <http://strahoka.ru/found/2012-01-17/uvelichenie-razmera-kapitala-strakhovshchikov-i-perspektiva-strakho>
6. Фомченков Т. Вступление в ВТО удешевит страхование// «Российская газета» - Столичный выпуск №5664. – с. 6.
7. Худяков А.И. Теория страхования. – М.: Статут, 2010. – 656 с.
8. <http://www.wto.ru/documents.asp?f=rusensure&t=14>

RUSSIA'S ACCESSION TO THE WORLD TRADE ORGANIZATION AND INSURANCE MARKET

Fasahutdinova R.F., Markelova S. V.

Key words: mhe WTO, the General agreement with a services sector and financial operations, insurance, insurance companies.

Joining the WTO is inevitable due to changes in the policies of insurance regulation. Russia will need to undertake extensive commitment s regarding access to the Russian market under the most favored foreign insurers - members of the General Agreement, as well as with respect to non-discriminatory treatment within Russia.

УДК 657

УЧЕТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА В КРЕДИТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

**Р.Ф. Фасахутдинова, студентка 4 курс экономического факультета
Научный руководитель – доцент, к.э.н. Е.М. Болтунова
ФГБОУ ВПО «Ульяновская государственная
сельскохозяйственная академия им. П.А. Столыпина»**

Ключевые слова: оплата труда, заработная плата, лицевой счет, стандартные вычеты, отчисления.

Аннотация: для начисления оплаты труда за месяц суммируется заработок, начисленный в соответствии с принятой для каждого конкретного работника повременной или сдельной оплатой труда, с доплатами и производятся удержания.

Статья 129 Трудового кодекса РФ дает различные определения терминов «оплата труда» и «заработная плата». В частности, под оплатой труда понимается система отношений, связанных с обеспечением установления и осуществления работодателем выплат работникам за их труд в соответствии с законами, иными нормативными правовыми актами, коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами и трудовыми договорами.

При этом заработная плата – вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также выплаты компенсационного и стимулирующего характера.

Растущая интернационализация деятельности банков и связанная