

УДК 631.15 + 636.2.033

**ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ  
ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА  
МЯСА КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА**

*Андреева И.Н., студентка 5 курса экономического факультета  
Научный руководитель – к.э.н., доцент Т.Ф.Зайцева  
Ульяновская ГСХА*

Основополагающим условием эффективного ведения мясного скотоводства является рациональное использование всего комплекса факторов, влияющих на его эффективность.

Основными технологическими факторами являются: порода и направление скота; уровень воспроизводства; возраст животных, живая масса при реализации; корма и их качество; уровень и тип кормления; способы содержания.

К организационным факторам относятся специализация производства, концентрация поголовья; организация рабочих процессов, организация труда; внутрихозяйственные экономические отношения; организация материального стимулирования.

К числу основных экономических факторов можно отнести следующие: издержки производства; рынок сбыта и цены реализации; налоги; ссуды, кредиты, дотации и субсидии.

Рассмотрим более подробно организационно-экономические факторы повышения эффективности мясного скотоводства.

Эффективное ведение мясного скотоводства не возможно без учета процесса специализации и концентрации производства. Эти две экономические категории между собой тесно связаны, поскольку углубление специализации производства предполагает концентрацию в хозяйствах поголовья животных специализированных пород, обеспечивающую ритмичность и поточность технологического процесса и достижение на этой основе увеличения производства говядины, что влечет за собой снижение издержек производства.

Проведенный анализ показателей мясного скотоводства сельскохозяйственных предприятий Нижегородской области свидетельствует о том, что с усилением концентрации поголовья скота в сельхозорганизациях региона последовательно улучшаются технико-экономические показатели выращивания крупного рогатого скота на мясо. При увеличении поголовья в среднем на одно хозяйство с 191 до 1227 голов среднесуточный прирост живой массы увеличивается с 296г до 368г, а себестоимость 1ц прироста снижается с 9020

---

до 5460 руб. за 1ц. При увеличении поголовья с 1227 голов до 2010 голов - среднесуточный прирост живой массы скота повышается на 60г, себестоимость 1ц прироста снижается на 220 руб. [10, с.9-10].

Отечественный и зарубежный опыт свидетельствуют о том, что специализация откорма молодняка крупного рогатого скота способствует увеличению производства мяса, повышению массы туши и улучшению технико-экономических показателей.

Необходима специализированная система выращивания и откорма мясного скота. Это позволит добиться оптимального соотношения двух производственных направлений отрасли. По мере интенсификации производства молока основной отраслью, производящей говядину, должно стать специализированное мясное скотоводство.

Специализация скотоводства на молочном и мясном направлении в США позволила достичь потребления 50 кг говядины в год в расчете на душу населения, при общем потреблении мяса 116 кг (в убойной массе). Формирование двух самостоятельных специализированных отраслей в скотоводстве лежит в основе достижения высокого уровня эффективности производства как молока, так и говядины. Известно, что преобладание мясного скота в США, где его доля составляет около 80%, позволяет производить 30% мирового производства говядины, имея лишь 13% мирового поголовья крупного рогатого скота [1, с.33].

Откорм бычков мясных пород скота на специализированных откормочных площадках делает этот вид бизнеса более выгодным по отношению к откорму молочных пород скота.

Имеющиеся в России специализированные откормочные хозяйства, комплексы и площадки позволяют существенно расширить масштабы откорма скота без дополнительных капитальных вложений, увеличить объемы производства высококачественной продукции.

Примером эффективного ведения мясного скотоводства является ОАО «Совхоз им. Кирова» Лотошинского района Московской области. В хозяйстве имеется шесть ферм крупного рогатого скота, из них две фермы по откорму, три - молочно-товарные фермы по промышленному скрещиванию. В 2008г. поголовье скота на откорме составляло 6295 гол. Среднесуточный прирост живой массы - 703г, себестоимость 1 кг прироста - 54,30 руб., в то время как в среднем по Московской области этот показатель был равен 102,14 руб. От реализации мяса крупного рогатого скота было получено 9775 тыс.руб. прибыли, рентабельность отрасли составила 8,4% [5, с.12].

Более 10 тыс. голов крупного рогатого скота ежегодно выращивают на откормочном комплексе ОАО «Родниковское» Пензенской области, расположенного в непосредственной близости от сахарного завода. Дорашивание и откорм крупного рогатого скота осуществляют на барде и жоме. Он является высокоэффективным предприятием. Более 85% крупного рогатого скота сдается после откорма высшей упитанности, с живой массой 480-500 кг. Производство мяса

---

крупного рогатого скота на комплексе рентабельное [6, с.46].

Сдерживающими факторами в решении проблемы повышения эффективности мясного скотоводства является неурегулированность экономических отношений в цепочке «сельхозтоваропроизводитель - мясоперерабатывающая промышленность - оптовая и розничная торговля», в результате чего на долю мясных ферм приходится не более 20-25,5% от розничной цены на говядину вместо 40-45%, как в западных странах [4, с.23].

Из всех возможных типов отношений участников регионального рынка мяса и мясной продукции наиболее стабильны и долгосрочны те, что построены по типу вертикальной интеграции. В последнее время процесс вертикальной интеграции получает на рынке мяса и мясных продуктов все большее развитие, а интегрированные формирования сельскохозяйственных производителей скота для убоя и мясокомбинатов - все большее распространение.

Примером интегрированного формирования является ОАО «Вурнарский мясокомбинат» Чувашской Республики. Это современный агрохолдинг, который занимается не только производством и переработкой мяса и мясопродуктов, но и реализацией продукции через свою сбытовую сеть. Ассортимент выпускаемой мясокомбинатом продукции достаточно широкий: более 80 видов колбас и сосисок, 14 видов деликатесов, 12 видов мясных консервов и 20 видов полуфабрикатов.

Основными поставщиками крупного рогатого скота в живой массе на мясокомбинат являются сельхозпредприятия (75-80%). Доля личных подсобных хозяйств в общей структуре закупок составляет примерно 20%.

Мясокомбинат передает на дорастивание и откорм молодняк крупного рогатого скота в ЛПХ и КФХ с последующей закупкой выращенного скота. В связи с тем, что мясокомбинат не занимается выращиванием молодняка, он осуществляет его закупку в сельхозпредприятиях Вурнарского района Чувашской Республики.

Мясокомбинат в соответствии с контрактом передает ЛПХ и КФХ молодняк крупного рогатого скота в возрасте 5-6 месяцев на определенный срок или до достижения определенного живого веса. Взаиморасчеты по оплате оказанных услуг производятся с учетом стоимости полученного прироста живой массы за вычетом расходов, предусмотренных контрактом. Особенностью контракта является приобретение еще не произведенной продукции, когда предварительно осуществляется частичный платеж за нее в размере 10% стоимости прироста живой массы. Механизм взаимодействия и взаиморасчетов мясокомбината и производителей крупного рогатого скота показан на рис. 1.

Расчеты показывают, что при поставке скота на мясокомбинат с приростом живой массы 3ц сумма дохода, получаемая ЛПХ и КФХ, составляет 9 тыс.руб. на 1 голову [2, с.68].

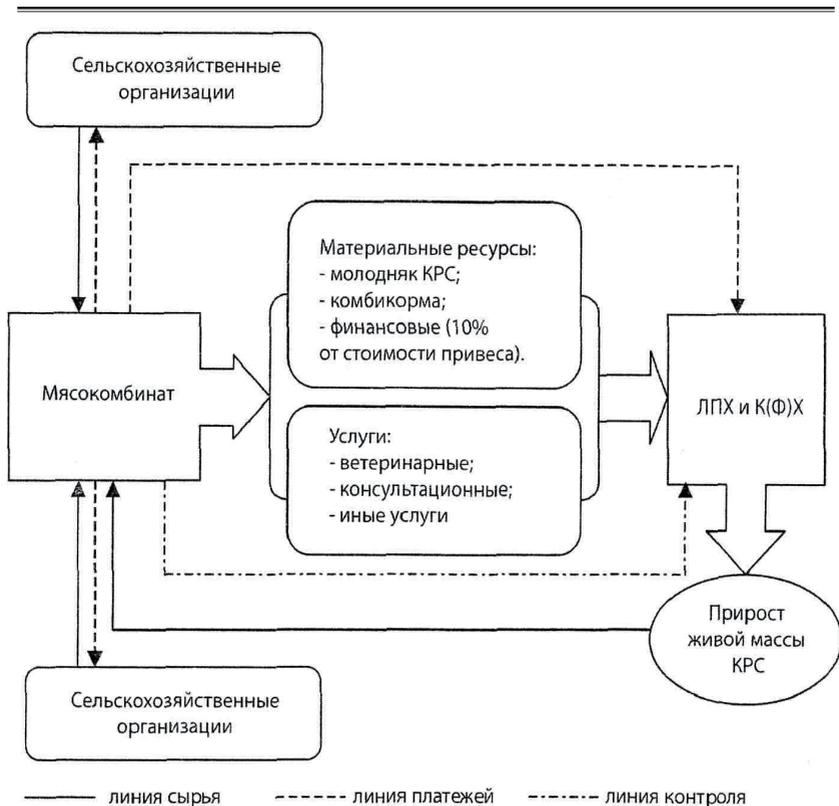


Рис. 1. Механизм взаимодействия субъектов рынка при производстве говядины

Одним из важных условий успешного развития мясного скотоводства является применение в этой отрасли ресурсосберегающих технологий, позволяющих полнее использовать биологическую энергию животных: внедрение системы «корова - теленок» с максимальным использованием пастбищ; освоение сезонных туровых отелов и высокого уровня воспроизводства (от 100 коров не менее 90 телят); доращивание и интенсивный откорм молодняка после отъема в течение одного зимнего и двух летних периодов.

Откорм бычков мясных пород скота на специализированных откормочных площадках с использованием североамериканских технологий делает этот вид бизнеса выгодным. Сегодня в Северной Америке: в Соединенных Штатах и Канаде существуют десятки откормочных площадок, на которых одновременно находятся от тридцати до двухсот тысяч быков. Этот бизнес процветает притом, что стоимость и кормов и рабочей силы на порядок дороже, чем в Российской

---

Федерации.

В России тоже есть все предпосылки для того, чтобы разводить крупный рогатый скот на площади более 100 млн. гектаров сельскохозяйственных земель. Отечественным товаропроизводителям необходимо просто внедрять современные технологии производства более дешевого мяса.

Так, в колхозе «Свободный труд» Кувшиновского района Тверской области по ресурсосберегающей технологии из облегченных металлических конструкций построена специальная ферма для выращивания племенного мясного скота породы шароле на 200 коров с приплодом. В Пеновском районе Тверской области введен в эксплуатацию Пеновский животноводческий комплекс - уникальное сооружение, построенное по североамериканской технологии типа «фидлот», пока единственного в России столь крупного предприятия по выращиванию мясного скота, оснащенного самым современным энергосберегающим технологическим оборудованием и техникой. Приобретено 3 тысячи телок, выранжированных от низкопродуктивных молочных коров, которым пересадили эмбрионы абердин-ангусской породы, закупленных в Канаде [8, с.3].

В целях повышения эффективности производства говядины необходима государственная поддержка отрасли.

Государственная поддержка является составной частью аграрной политики, системы государственного регулирования и позволяет существенным образом смягчить последствия неэквивалентности в товарообмене сельского хозяйства с другими отраслями экономики, обеспечить эффективное функционирование агропромышленного производства, в том числе и мясного скотоводства.

В настоящее время государственная поддержка составляет 5% от производственных издержек, в то время как в странах Евросоюза она достигает 80-90% [7, с.16].

Отраслевая целевая программа «Развитие мясного скотоводства России на 2009-2012 гг.» предполагает ежегодное выделение 500 млн.руб. на приобретение племенного молодняка, преимущественно импортного, 3,5 млрд.руб. - на реализацию региональных программ. Таким образом, затраты на содержание скота, будут дотироваться государством на 70-90% [7, с.17].

В числе мер, способных оказать существенное влияние на стабилизацию молочного скотоводства, повышение эффективности отрасли, важное место занимает организация материального стимулирования труда, т.е. внедрение наиболее адекватных, соответствующих сложившимся производственным условиям или индивидуальным особенностям работников систем оплаты труда.

Наибольшее распространение в мясном животноводстве получила аккордно-премиальная система оплаты труда.

В последнее время, в связи с необходимостью существенно поднять уровень продуктивности животных, все более широкое применение находит сдельно-прогрессивная система оплаты труда.

---

В скотоводческих предприятиях, работающих рентабельно, применяется оплата труда от валового дохода. Она позволяет поставить размер заработка в зависимость от количества и качества продукции и от материальных затрат на ее производство, поэтому способствует экономному расходованию средств и действует как противозатратный механизм.

В низкорентабельных хозяйствах система оплаты труда работников мясного скотоводства должна обеспечивать их материальную заинтересованность путем применения механизма компенсации материально-денежных затрат внутри предприятия. Основой такого механизма должен быть норматив натуральной продукции в расчете на единицу материально-денежных затрат или норматив затрат живого и прошлого труда в стоимостном выражении в расчете на единицу продукции.

Данная методика применяется в ОАО «Пригородный» Республики Коми. Если имеет место рост затрат, который не зависит от коллектива производственного подразделения (увеличение отпускных цен на энергоносители и т.п.), то данный перерасход вычитается из фактических затрат на производство продукции. Если доплата за сверхнормативное производство оказывается величиной отрицательной, а поголовье животных меньше планового, то эту сумму из заработной платы вычитать нецелесообразно. Такой механизм формирования системы оплаты труда в скотоводческих предприятиях наиболее полно стимулирует работников в получении большого количества высококачественной и дешевой продукции [3, с.6].

Таким образом, на устойчивость развития мясного скотоводства влияет целая система взаимосвязанных факторов, всесторонний учёт которых позволяет повышать эффективность производства и конкурентоспособность.

#### ЛИТЕРАТУРА:

1. Аргунеева О. Факторы, определяющие производственно-экономические параметры скотоводства в сельхозпредприятиях //Международный сельскохозяйственный журнал, 2006, №4, с. 31-33.

2. Ахметов Р.Г., Виноградова Н.Н. Направления развития взаимоотношений субъектов регионального рынка мяса и мясной продукции. //Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, 2007, №9, с. 67-68.

3. Будкин А., Сюткина В., Новинская Т. Расчет - от валового дохода. Практика работы ОАО «Пригородный» Республики Коми //Нормирование и оплата труда в сельском хозяйстве, 2006, №12, с. 5-13.

4. Буробкин И.Н., Оксанич Н.И. Условия реализации целевой программы «Развитие мясного скотоводства» //Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, 2009, №3, с. 19-26.

5. Клуб «Агро-300». Наиболее крупные и эффективные сельхозпредприятия по итогам 2007-2008 гг. //Животноводство России, 2010, №2, с. 10-12.

6. Костерин Е. Пути увеличения производства мяса крупно-

---

го рогатого скота и повышение его эффективности в сельскохозяйственных предприятиях Пензенской области. //Международный сельскохозяйственный журнал, 2006, №4, с. 45-46.

7.Парамонова Т. Обозначены приоритеты мясного скотоводства //Животноводство России, 2009, №6, с. 16-17.

8.Сударев Н., Животов Г., Щукина Т. Поиск и решение увеличения производства говядины в Тверской области //Молочное и мясное скотоводство, 2008, №3, с. 2-4.

9.Шамина О.В. Повышение экономической эффективности производства мяса крупного рогатого скота в сельскохозяйственных организациях Нижегородской области //Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - М.: 2009. - 23 с.

## **ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОДАЖИ ТОВАРОВ И ОБСЛУЖИВАНИЕ ПОКУПАТЕЛЕЙ В ЗАО «ПЕРЕКРЕСТОК» МАГАЗИН «УЛЬЯНОВСКИЙ».**

*Я.Ю. Антипкина, А.В. Федина, студентки 3 курса  
экономического факультета  
Научный руководитель – к.с.-х. н., доцент В. А. Асмус  
Ульяновская ГСХА*

Розничная торговля - вид торговой деятельности, связанный с приобретением и продажей товаров для использования их в личных, семейных, домашних и иных целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности.

Методы продажи товаров:

- самообслуживание;
- через прилавок
- по образцам;
- с открытой выкладкой;
- по предварительным заказам.

Самообслуживание - позволяет ускорить операции по продаже товаров, увеличить пропускную способность магазинов, расширить объем реализации товаров. Метод предусматривает свободный доступ покупателей к выложенным в торговом зале товарам, возможность самостоятельно осматривать и отбирать их без помощи продавца, что позволяет более рационально распределять функции между работниками магазина. Отобранные товары оплачиваются в узлах расчета, обслуживаемых контролерами-кассирами. Исключение составляют бытовые электроприборы и машины, ювелирные изделия, т. к. необходима консультация продавцов.

Целью является изучение состояния организации продажи товаров и обслуживания ЗАО «ТД Перекресток», магазин «Ульяновский», а так же разработка мероприятий для совершенствования продажи товаров и обслуживания