

УДК 33:334

НЕЙРОЭКОНОМИКА

Мамаджанова Д.М., студентка 1 курса экономического факультета
Научный руководитель – Маллямова Э.Н., к.п.н., доцент
ФГБОУ ВО Ульяновский ГАУ

Ключевые слова: экономика, нейроэкономика, субъекты рыночных отношений.

В данной работе рассматривается роль экономики в нашей современной жизни. Проводится различие между микроэкономикой и макроэкономикой, и исследуется новая область экономики нейроэкономика.

Экономика играет большую роль в нашей современной жизни. Экономика - это социальная наука, целью которой является описание факторов, определяющих производство, распределение и потребление товаров и услуг.

Экономика изучает поведение и взаимодействие субъектов рыночных отношений, и работу экономистов. В соответствии с этим предметом часто проводится различие между микроэкономикой и макроэкономикой. Микроэкономика исследует поведение основных элементов в экономике, включая отдельных субъектов рыночных отношений и рынки, их взаимодействие и результаты взаимодействия, основные принципы ведения бизнеса, рыночные структуры и рыночные цены. Макроэкономика анализирует всю экономику (агрегированное производство, потребление, сбережения и инвестиции) и затрагивающие ее проблемы, включая безработицу ресурсов (труд, капитал и землю), инфляцию, экономический рост, государственную политику.

Экономика дает нам ответы на следующие важные вопросы:

1. Что производить?
2. Как производить?
3. Для кого производить?

Таким образом, экономика важна для многих социальных сфер. Это может помочь улучшить уровень жизни и сделать общество лучше. Отчасти это зависит от приоритетов общества и того, что мы считаем самым важным в нашей жизни.

В наше время человечество продолжает быстро развиваться.

Люди открывают новые виды растений, изучают новые науки. Одна из новых наук - нейроэкономика. Нейроэкономика - это новая междисциплинарная область, объединяющая нейронауку, экономику и психологию, для того чтобы создать новый штампель принятия решений.

Нейроэкономика основана на простой, но удивительной гипотезе. Эта гипотеза очень красиво сформулирована Френсисом Криком, лауреатом Нобелевской премии: мы просто предположили, что наша умственная деятельность, наши решения - это деятельность нашего мозга. Таким образом, наша психическая деятельность - это просто биохимический процесс в наших нейронах. С этой точки зрения наши решения и наша умственная деятельность являются не чем иным, как деятельностью нашего мозга. Нейроэкономика - это поле, объединяющее психологию, неврологию, биологию и экономику. И, конечно же, нейроэкономика направлена на принятие решений.

Но для чего была обнаружена нейроэкономика? Самая главная цель - объединить когнитивную психологию, социальные науки и экономику и, создать единую теорию принятия решений.

Нейробиология предоставила экономистам некоторые средства для изучения мозга и непосредственного изучения внутренних ценностей при принятии решений.

Почему это важно? Существуют две фундаментальные теории роли ценностей в принятии решений в экономике. Это порядковые и кардинальные значения (утилиты). Теория кардинальной полезности предполагает, что мы можем оценить каждую опцию и выбрать опцию с максимальной полезностью (эта утилита может характеризоваться абсолютными цифрами).

Таким образом, экономисты используют сравнительные утилиты. Нейробиологи дали им возможность изучить кардинальные (абсолютные) утилиты. Для нейробиологов полезностью принятия решений является общая активность нейронов.

И окончательное направление исследований сформировало нейроэкономику - это исследования Калифорнийского технологического института, касающиеся изучения префронтальной области коры (коры головного мозга, которая охватывает переднюю часть лобной доли). Результаты исследований показали, что лобные области коры могут быть ответственны за самоконтроль. Воздействуя на эти области коры, мы можем влиять на самоконтроль человека. Самоконтроль может модулировать ценности, которые были закодированы в других областях нашего мозга.

Для нейроэкономистов процесс принятия решений состоит из каскада процессов взаимодействия различных областей наших значений кодирования мозга, и интеграции аргументов в отношении того или иного решения. Наше решение - это деятельность нейронной сети. Нейроэкономика должна создать новую интегративную теорию принятия решений.

Библиографический список:

1. Introduction to Neuroeconomics [Электронный ресурс]. -Режим доступа: <http://www.allbest.ru/>

NEUROECONOMICS

Mamadjanova D.M.

Key words: *Economics, neuroeconomics, economic agent.*

The study investigates the role of economics in our life. A distinction is made between microeconomics and macroeconomics, and a new area of economics neuroeconomics is explored.